



Roj: **SJM PO 9603/2022 - ECLI:ES:JMPO:2022:9603**

Id Cendoj: **36038470012022100001**

Órgano: **Juzgado de lo Mercantil**

Sede: **Pontevedra**

Sección: **1**

Fecha: **13/10/2022**

Nº de Recurso: **106/2022**

Nº de Resolución: **117/2022**

Procedimiento: **Procedimiento Ordinario. Defensa de la competencia (Art. 249.1.4 LEC)**

Ponente: **MANUEL MARQUINA ALVAREZ**

Tipo de Resolución: **Sentencia**

XDO. DO MERCANTIL N. 1PONTEVEDRA SENTENCIA: 00117/2022

RUA HORTAS S/N 2ª PLANTA **Teléfono:** 886206479 **Fax:** 986805155 **Correo electrónico:** mercantil1.pontevedra@xustiza.gal

Equipo/usuario: MM Modelo: N04390

N.I.G.: 36038 47 1 2022 0000190 **OR4 ORDINARIO DEFENSA COMPETENCIA-249.1.4 0000106 /2022****Sobre OTRAS MATERIAS** DEMANDANTE D/ña. Julieta Procurador/a Sr/a. ANA MARIA PAZO IRAZU Abogado/a Sr/a. SARA RODRIGUEZ VILA DEMANDADO D/ña. PSAG AUTOMOVILES COMERCIAL ESPAÑA SA Procurador/a Sr/a. OLGA MOSQUERA LORENZO Abogado/a Sr/a. AURREKOETXEA GARAI

SENTENCIA PONTEVEDRA, 13 de octubre de 2022. Vistos por D. MANUEL MARQUINA ÁLVAREZ, Magistrado Titular del Juzgado Mercantil Nº 1 de los de esta ciudad, los presentes autos de Juicio Ordinario nº 106/2022, seguidos a iniciativa de Dª. Julieta, representada por la procuradora Sra. Pazo Irazu y asistida por la letrada Sra. Rodríguez Vila, frente a PSAG Automóviles Comercial España, S.A. (PSA), representada por la procuradora Sra. Mosquera Lorenzo y asistida por el letrado Sr. Aurrekoetxea Garai.

ANTECEDENTES DE HECHO

PRIMERO.- La demandante presentó, el día 5 de mayo de 2022, escrito de demanda de Juicio Verbal contra PSA, en reclamación de cantidad por daños derivados de actividades infractoras del derecho de la competencia. Alegaba que la demandada había formado parte de un cártel, cuya existencia habría determinado el incremento del precio de compra de automóviles, según habría señalado la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC) y habría terminado por confirmar el Tribunal Supremo. Ella había adquirido un turismo de la marca Peugeot con sobrecoste debido a ese motivo, lo que le había generado unos perjuicios estimados en 1.566,88 euros, más los intereses correspondientes. Admitida la demanda y adaptado el trámite a las normas del Juicio Ordinario, se dio traslado a la demandada, quien formuló contestación mediante escrito de 14 de julio de 2022, en el que se opuso a la demanda alegando la prescripción de la acción, la falta de prueba acerca de los perjuicios denunciados en la demanda y la falta de requisitos para la procedencia de una indemnización. **SEGUNDO.-** Realizadas las actuaciones anteriores, se señaló fecha para la celebración de la audiencia previa, la cual tuvo lugar el 14 de septiembre de 2022, con la asistencia de ambas partes. La demandante propuso prueba documental y pericial. La demandada propuso prueba documental y pericial. Admitida la prueba que se estimó pertinente, se procedió al señalamiento de la vista. **TERCERO.-** La vista se celebró el 10 de octubre de 2022 y a ella asistieron todas las partes. Practicada la prueba admitida en su día que no fue renunciada y que no resultó impertinente, quedaron los autos vistos para dictar Sentencia.

FUNDAMENTOS JURÍDICOS

PRIMERO.- Interviene la demandante en el proceso ejercitando una acción de responsabilidad por daños derivados de prácticas infractoras del derecho de la competencia, mediante la cual pretende que la demandada



le abone la cantidad de 1.566,88 euros, más los intereses correspondientes, que cuantifica en 796,35 euros hasta la fecha de la demanda. Señala que habría adquirido el turismo marca Peugeot matrículaYXG , el 16 de abril de 2008, por el importe de 12.845,71 euros. El día 23 de julio de 2015 la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC) habría dictado resolución, en el asunto **S/0482/13** Fabricantes de Automóviles, en la que se habría sancionado a PSA, entre otras entidades, por realización de prácticas infractoras del derecho de la competencia, consistentes en la adopción e implementación de acuerdos de fijación de precios mediante determinación de descuentos máximos y en condiciones comerciales, y en intercambio de información comercialmente sensible en el mercado español de la distribución de vehículos a motor, entre las empresas concesionarias, independientes y propias del fabricante de las marcas; ello habría tenido lugar entre febrero de 2006 y julio de 2013. La sanción habría sido confirmada en última instancia por la Sentencia del Tribunal Supremo (STS) nº 531/2021. Estas conductas habrían ocasionado daños a la demandante, al haber tenido que pagar un sobrecoste al momento de adquirir su turismo. El 1 de marzo de 2022, la actora habría realizado una reclamación a la demandada, que habría obtenido una respuesta negativa. PSA se opone a la demanda alegando varias excepciones. En primer lugar, señala que la acción ejercitada por la actora estaría prescrita. No serían aplicables en este caso las disposiciones de la Directiva 2014/104, ni las introducidas en nuestro derecho por el Real Decreto Ley 9/2017, lo que supondría la inaplicabilidad del plazo de prescripción de 5 años previsto ahora en el art. 74.1 de la Ley de Defensa de la Competencia (LDC). Así, continuaría rigiendo el art. 1968.2 del Código Civil (CC), que fijaría el plazo de un año para la prescripción de la acción de daños. Además y en cualquier caso, el plazo de prescripción se iniciaría cuando la parte demandante hubiese conocido los presupuestos subjetivos, objetivos y causales precisos para el ejercicio de su acción, lo que en este caso habría ocurrido con la publicación de la resolución de la CNMC, ya en julio de 2015, cuando distintos medios de comunicación se habrían hecho eco de las notas de prensa emitidas al efecto; o incluso cuando alguna entidad como la Organización de Consumidores y Usuarios (OCU), habría publicitado la existencia de la resolución para que quien se considerase perjudicado pudiese ejercitar las acciones correspondientes, y habría instado unas diligencias preliminares. La demandante no habría interrumpido ese plazo prescriptivo de manera oportuna. En segundo lugar, sostiene la entidad demandada que las conductas sancionadas por la CNMC, en las que ella habría estado implicada, no serían aptas para dar lugar a un incremento del precio de venta de los automóviles al comprador final. Así, se habría tratado de meros intercambios de información entre los partícipes (de los que no se podría presumir una influencia en los precios), y no de un cártel de fijación de precios o de reparto de cuotas de mercado. La información intercambiada no se habría referido a precios de venta de vehículos y, aunque la CNMC habría señalado que alguna de las conductas sancionadas podría influir en el precio final de venta, no se habría llegado a demostrar que eso hubiese ocurrido. A lo que se habría dado lugar habría sido a una *reducción de la incertidumbre* (sic), que habría tenido efectos fundamentalmente en el mercado mayorista de postventa, sin que se haya podido afirmar que los hubiese tenido en el minorista de venta de vehículos. En la misma línea, cualquier intercambio de información se habría producido a nivel del mercado mayorista de distribución de vehículos por lo que, de nuevo, no habría afectado al mercado minorista, en el que la actora habría adquirido su automóvil. De tal modo, cualquier efecto de ese intercambio se habría producido solamente en el mercado mayorista, y así lo habría confirmado la propia CNMC al situar la restricción o falseamiento del *juego de la competencia en el mercado de la distribución mayorista de automóviles* (sic). Por otra parte, la infracción sancionada lo habría sido únicamente "por objeto", de manera que se habría considerado apta para restringir o falsear el juego de la competencia, pero no se habrían llegado a determinar sus concretos efectos, con lo que no se podría afirmar que hubiese dado lugar a un incremento (o disminución) coordinado de los precios de venta al público de vehículos. La demandante, al ser una compradora indirecta, para tener derecho a una compensación, debería probar que PSA habría cobrado un sobrecoste al concesionario donde ella adquirió su coche y que, a su vez, este concesionario la trasladó a ella tal sobrecoste, cosa que no habría hecho. En tercer lugar, atendiendo a las características de las conductas infractoras sancionadas, dedica PSA hasta 10 páginas a señalar cuáles serían las exigencias mínimas que debería cumplir la prueba pericial que debería aportar la demandante para lograr el éxito de su pretensión, para luego afirmar que eso no se habría cumplido. Parte, en este sentido, de que no serían aplicables aquí las presunciones de daños introducidas en la LDC por la norma de trasposición de la Directiva 2014/104, como tampoco sería posible una interpretación (de la normativa anterior) conforme a esa Directiva ni la aplicación de la doctrina *ex re ipsa*, para señalar, a continuación, que el informe pericial de la actora tendría graves carencias a efectos de la prueba necesaria. Así, este informe no usaría ninguno de los criterios de determinación del daño sugeridos en la Guía Práctica de la Comisión (elaborada al efecto de orientar en el cálculo de los daños derivados de las prácticas infractoras del derecho de la competencia), ni en el borrador de la Guía de la CNMC (métodos comparativos, método de costes, método de modelos estructurales). Tampoco aclararía los datos y modelos econométrico empleados, no utilizaría datos de precios transnacionales en el mercado analizado, no tendría en cuenta todos los factores que podrían haber afectado a la diferencia que aprecia entre la evolución del IPC de los vehículos en España y en el resto de la Zona Euro, no detallaría como obtiene un porcentaje de sobrecoste del 18,8%, o no tendría en cuenta todos los factores que podrían influir



en el resultado de su método comparativo geográfico (casi un 10% en la comparación de precios en España e Irlanda). En cuarto lugar, aporta los motivos por los que considera que las conductas sancionadas nunca habrían podido determinar un incremento del precio de los vehículos en el mercado minorista. Comienza afirmando que este mercado sería altamente competitivo, con 77 marcas, ninguna de las cuales tendría más del 10% de cuota; cuotas que, además, variarían mucho a lo largo del tiempo, lo que no habría sucedido si las conductas sancionadas hubiesen sido especialmente restrictivas de la competencia. Otro motivo vendría determinado por la existencia de una gran variedad de vehículos en el mercado (distintos modelos, distintos acabados, distintas configuraciones, distintas marcas), de una gran competencia entre modelos comparables de distintas marcas ("competencia inter-marca"), y de una gran competencia entre los propios concesionarios de cada marca ("competencia intra-marca"); a ello se uniría la existencia de marcas premium (BMW, Porsche, Mercedes) y marcas generalistas (Skoda, Kia, Chevrolet), pero que incluso competirían entre ellas en algunos sectores del mercado (un modelo premium como un BMW de la serie 2, tendría competidores en modelos de generalistas como el Seat León). A ello habría que unir las diferencias geográficas, de modo que un mismo modelo de coche tendría un precio distinto dependiendo del lugar de España en el que se adquiriera. Así, realmente, el precio final de compra de cada vehículo dependería más del poder de negociación de cada cliente, lo que determinaría los descuentos que se le podrían aplicar, descuentos que no habrían disminuido durante el periodo de la infracción; aquí, en particular, la actora habría obtenido descuentos de hasta 2.000 euros. Esto haría altamente improbable que los intercambios de información pudiesen haber afectado a los precios a abonar por los compradores finales de los vehículos. Un tercer motivo vendría determinado porque las entidades sancionadas habrían intercambiado información simplemente sobre la rentabilidad, la facturación y los costes medios de sus respectivas redes de distribución, lo cual no era idóneo para restringir la competencia, al no contemplar, por ejemplo, precios futuros, rentabilidad de las marcas, o distinciones por segmento de vehículo. En quinto lugar, señala que, aun en el caso de la concesión de una compensación, no podría aplicarse a su importe el interés legal como tasa de actualización, sino que sería preferible la aplicación la variación del IPC, que sería lo que más se aproximaría al objetivo perseguido. Finalmente, añade que, si la demandante ha vendido su vehículo a un tercero, ello habría supuesto la minoración de cualquier daño, sobrecoste, que pudiese haber experimentado al tiempo de su adquisición. Para calcular cualquier sobrecoste reclamable habría que restar el precio de reventa al precio neto de adquisición.

SEGUNDO.- DERECHO APLICABLE A LA ACCIÓN EJERCITADA Nos encontramos en este litigio ante el ejercicio de una acción de reclamación de daños derivada del que se viene denominando "cártel del coche", de las llamadas acciones *follow on*, la cual se fundamenta en la resolución de 23 de julio de 2015 de la CNMC, dictada en el asunto **S/0482/13** Fabricantes de Automóviles. En esta resolución fue sancionada PSA, entre otras entidades, por la realización de conductas cuyas consecuencias resume del siguiente modo en sus páginas 83 y 84: *Esta Sala considera que nos encontramos ante un intercambio información que encaja plenamente en las características de acuerdo colusorio restrictivo de la competencia descritas en las Directrices sobre la aplicabilidad del artículo 101 del TFUE a los acuerdos de cooperación horizontal. Como consecuencia de la información intercambiada, los participantes conocían las principales cifras y resultados económicos obtenidos por sus competidores en los mercados de venta (nuevos y usados) y postventa (taller y venta de recambios), los beneficios por departamentos en importes totales y en porcentaje, las cifras de gastos (en porcentaje y en total), así como el beneficio neto antes de impuestos, (en porcentaje y en total) y los márgenes comerciales de la Red de concesionarios de las marcas participantes en el intercambio. Es indudable, a raíz de cuanto se ha señalado, que el tipo de información aquí intercambiada debe ser considerada información estratégica de las empresas, por lo que su puesta en conocimiento al resto de competidores rompe con la lógica empresarial y quebranta las normas básicas del correcto funcionamiento competitivo del mercado. De la documentación obrante en el expediente del que trae causa la presente resolución, se concluye que las partes llevaron a cabo las conductas descritas, siendo prueba inequívoca de ello el contenido de los correos electrónicos obtenidos en las inspecciones, las anotaciones manuscritas de las empresas, las reuniones entre competidores, la información proporcionada en las contestaciones a los requerimientos de información, la información proporcionada por el solicitante de clemencia y la acreditación de otro tipo de conductas llevadas a cabo por las empresas incoadas que suelen ser características de las conductas habituales constitutivas de un cártel, como es la ocultación deliberada de los acuerdos ilícitos. Pese a que el intercambio de información sensible como la acreditada y en las circunstancias analizadas en este expediente constituye un supuesto de restricción de la competencia por su objeto y ello es por sí suficiente para apreciar el ilícito administrativo y determinar las responsabilidades correspondientes, también ha quedado probado que la conducta ha ocasionado efectos perniciosos sobre la competencia efectiva en el mercado, al provocar una artificial disminución de la incertidumbre de las empresas en relación a la política comercial de sus competidoras y una correlativa disminución de la competencia durante los años en los que se produjeron los intercambios de información analizados (sic).* La participación de PSA (a la que al tiempo de la emisión de la resolución precedían dos entidades: Peugeot España, S.A., y Automóviles Citroën España, S.A.), tuvo lugar entre febrero de 2006 y julio de 2013. Esta resolución de la CNMC fue recurrida



en vía judicial por parte de PSA (o inicialmente por sus antecesoras), y fue confirmada, en lo que a esta entidad respecta, por la Sentencia de la Audiencia Nacional (SAN), Sala de lo Contencioso- Administrativo, de 19 de diciembre de 2019 y, en última instancia por la STS, Sala 3ª, nº 531/2021. Por tanto estamos ante una acción ejercitada tras la entrada en vigor de la Directiva 2014/104, "relativa a determinadas normas por las que se rigen las acciones por daños en virtud del Derecho nacional, por infracciones del Derecho de la competencia de los Estados miembros y de la Unión Europea"; y también tras la trasposición de dicha Directiva al derecho interno español mediante la reforma operada en la LDC por el Real Decreto Ley 9/2017; pero se refiere esa acción a unos hechos que ocurrieron con anterioridad a tales novedades normativas. Ello plantea la duda acerca si es posible la aplicación al caso de estas nuevas normas y de los criterios orientadores que resultan de la Directiva, algo que niega la demandada. Dejaremos a un lado la cuestión de la normativa aplicable en relación con la prescripción de la acción, pues de ello trataremos en el Fundamento siguiente, y nos referiremos ahora únicamente a las normas que van a regir la cuestión que constituye propiamente el fondo del asunto litigioso planteado. En relación con esto, el punto de partida viene determinado por el art. 22 de la Directiva 2014/104, que excluyó la aplicación retroactiva de las disposiciones sustantivas derivadas de ella, y excluyó también la aplicación del resto de disposiciones derivadas de ella (las de carácter procesal), a acciones ejercitadas antes del 26 de diciembre de 2014. Consecuentemente, la disposición transitoria 1ª del Real Decreto Ley 9/2017 vedó la posibilidad de aplicar retroactivamente las modificaciones introducidas en la LDC por su art. 3, que son las que se consideran de carácter sustantivo. De tal manera y en principio, habría que estar en este litigio únicamente al art. 1902 del CC, sobre responsabilidad extracontractual por daños, y a la jurisprudencia que ha ido modulando su interpretación, y no podrían ser aplicadas las nuevas normas de la LDC derivadas de la Directiva 2014/104. Sin embargo, eso no es exactamente así, porque hay alguna de las normas derivada de la Directiva, que era considerada *a priori* como sustantiva, pero que puede ser de aplicación por ser realmente de naturaleza adjetiva. La Sentencia del Tribunal de Justicia de la Unión Europea (STJUE) de 22 de junio de 2022, asunto C-267/20, al responder a una serie de cuestiones prejudiciales planteadas por la Audiencia Provincial de León, confirmó, en un supuesto similar al aquí en cuestión (el denominado "cártel del camión"), que el art. 17.1 de la Directiva 2014/104 *constituye una disposición procesal a efectos del artículo 22, apartado 2, de la citada Directiva y de que en su ámbito de aplicación temporal está comprendida una acción por daños que, aunque se derive de una infracción del Derecho de la competencia que finalizó antes de la entrada en vigor de dicha Directiva, fue ejercitada después del 26 de diciembre de 2014 y después de la entrada en vigor de las disposiciones que transponen tal Directiva al Derecho nacional* (sic). Es decir, la normativa resultante de la trasposición de ese art. 17.1 de la Directiva es aplicable a una acción por daños ejercitada después del 26 de diciembre de 2014 (y después de su propia entrada en vigor, evidentemente), aunque derive de una infracción del derecho de la competencia ya finalizada antes de la vigencia de dicha Directiva. Esto es lo que se da en este caso, en que la infracción concluyó en julio de 2013 (conforme a la resolución de la CNMC), pero la acción se ha ejercitado incluso después de la entrada en vigor de las modificaciones introducidas en la LDC por el Real Decreto Ley 9/2017. De tal modo, resulta aquí de aplicación lo recogido en el art. 76.2 de la LDC, en el que se traspuso el referido art. 17.1 de la Directiva, que acoge el criterio de la estimación judicial del daño al disponer que *si se acreditara que el demandante sufrió daños y perjuicios pero resultara prácticamente imposible o excesivamente difícil cuantificarlos con precisión en base a las pruebas disponibles, los tribunales estarán facultados para estimar el importe de la reclamación de los daños* (sic). Y si ese art. 76.2 resulta de aplicación, también podrá ser interpretado a la vista del contenido del mencionado art. 17.1 de la Directiva, del cual es trasposición, en cuanto dice que *los Estados miembros velarán por que ni la carga de la prueba ni los estándares de prueba necesarios para la cuantificación del perjuicio hagan prácticamente imposible o excesivamente difícil el ejercicio del derecho al resarcimiento de daños y perjuicios. Los Estados miembros velarán por que los órganos jurisdiccionales nacionales estén facultados, con arreglo a los procedimientos nacionales, para estimar el importe de los daños y perjuicios si se acreditara que el demandante sufrió daños y perjuicios pero resultara prácticamente imposible o excesivamente difícil cuantificar con precisión los daños y perjuicios sufridos sobre la base de las pruebas disponibles* (sic). A mayores de lo anterior, también es preciso recordar la bien fundada doctrina de la Audiencia Provincial de Pontevedra sobre criterios aplicables en acciones de reclamación de daños derivados de infracciones del derecho de la competencia, fijada con ocasión de multitud de Sentencias dictadas en relación con el "cártel del camión". Antes de la STJUE de 22 de junio de 2022 ya aventuraba nuestra Audiencia la posibilidad de la aplicación del criterio de estimación judicial del daño, e incluso iba más allá y consideraba que podía llegarse a la presunción de la existencia de daños derivados de los cárteles. Podemos mencionar en este sentido, y entre otras muchas, su Sentencia nº 108/2020, la cual señala: *desde el punto de vista material no existen dudas sobre que la norma jurídica aplicable para resolver el litigio viene constituida por el art. 1902 del Código Civil, como norma nacional de articulación de las acciones de daños derivadas de las infracciones privadas del Derecho de la competencia (cfr. STS 651/2013, de 7 de noviembre, cártel del azúcar). Estas acciones encontraban fundamento en la jurisprudencia comunitaria antes de la promulgación de la Directiva (SSTJ 20.9.2001, Courage, C-453/99, y 13.7.2006, Manfredi, C-295 y 298/04, entre otras), que enlazaron las acciones de daños con el Derecho primario (arts. 80 y 81 TCEE,*



hoy arts. 101 y 102 TFUE). Y de dicha doctrina jurisprudencial, nacional y comunitaria, resulta posible inferir reglas de interpretación de los requisitos de aplicación del art. 1902 sustantivo singulares o específicas en el ámbito del Derecho de la competencia, que cubren los dos aspectos en discusión: presunción y cuantificación del daño. En definitiva, sin perjuicio de lo que más adelante se dirá, la presunción de la causación del daño a consecuencia de la conducta colusiva de los cárteles, y la posibilidad de la estimación judicial del daño en los casos de dificultad probatoria para su cuantificación, son principios plenamente vigentes en la interpretación del art. 1902 en el contexto de las acciones de daños, por las siguientes razones: a) porque a ellos se llega desde la aplicación del efecto directo del art. 101 TFUE, ("norma de orden público esencial para el funcionamiento del mercado interior", según la sentencia Manfredi), y del Reglamento 1/2003; normas que reconocían ya el derecho al pleno resarcimiento de los perjudicados por los perjuicios sufridos por infracciones del Derecho de la competencia; b) por la necesidad de tomar en cuenta los principios comunitarios de equivalencia y de efectividad, de modo que las normas nacionales, -el art. 1902-, no pueden aplicarse de manera descontextualizada, de modo que en la práctica hagan imposible o excesivamente difícil el ejercicio del derecho de resarcimiento reconocido en el TFUE, ni en forma menos efectiva de la que resulte en el enjuiciamiento de demandas similares en el Derecho nacional; derecho de resarcimiento reconocido en el TFUE, ni en forma menos efectiva de la que resulte en el enjuiciamiento de demandas similares en el Derecho nacional; c) la Directiva, a la vez que establece normas materiales y procesales novedosas, confirma el acervo comunitario sobre el ejercicio de las acciones de daños derivados de conductas infractoras del Derecho de la competencia; este acervo comunitario, sintetizado en las resoluciones del TJ mencionadas (sentencias Courage, Manfredi, Kone, entre otras), exige el respeto a aquellos principios, y establece criterios de valoración judicial del daño; d) otras disposiciones comunitarias, como la Comunicación de la Comisión sobre cuantificación del perjuicio en las demandas por daños y perjuicios por incumplimiento de los arts. 101 y 102 TFUE, así como su Guía Práctica, reconocen igualmente el derecho al pleno resarcimiento, si bien dentro del marco de interpretación de las normas por parte del Derecho interno. La Guía Práctica, con cita del informe Oxera, reitera que estudios empíricos han demostrado que en el 93% de los casos examinados los cárteles ocasionan costes excesivos (vid. apartado 141), que concuerdan con otros estudios y con la práctica seguida por los tribunales (apartado 145); en la misma línea pueden citarse el Informe Ashurt de 2004, el Libro Verde de 2005, y el Libro Blanco de 2008; e) en Derecho español, la finalidad de la íntegra reparación del daño, como es notorio, ha determinado una evolución jurisprudencial en diversos aspectos de aplicación del art. 1902, tanto en materia de causalidad, como en la afirmación de una presunción sobre daños *in re ipsa*, (SSTS 8.4 y 21.4.2014, por todas); f) el principio de facilidad probatoria (art. 217 Ley de Enjuiciamiento Civil), y su aplicación jurisprudencial, modula, según es conocido, las reglas de distribución de la carga de la prueba; como expresa la Directiva, (considerando 14), las pruebas para acreditar la causación de daños y sus efectos no suelen estar al alcance de los demandantes, y esta realidad, -la disponibilidad probatoria-, ya era tenida en cuenta por el ordenamiento patrio, pese a la inexistencia de normas procesales específicas de acceso a fuentes de prueba; g) finalmente, la posibilidad de que los tribunales cuantifiquen el perjuicio sobre la base de estimaciones aproximadas o por consideración a razones de equidad, tampoco supone una técnica ajena o exorbitante a la interpretación jurisprudencial de la responsabilidad extracontractual. Así lo han entendido las resoluciones dictadas por diversos órganos judiciales al resolver exactamente la misma cuestión (sic).

TERCERO.- PRESCRIPCIÓN DE LA ACCIÓN Antes de entrar propiamente en el fondo del litigio planteado, nos ocuparemos de una circunstancia impeditiva, en la que trata de sostener parte de su defensa la entidad demandada, cual es la prescripción de la acción de reclamación de daños ejercitada en la demanda. Sostiene la demandada, primeramente, que sería aplicable aquí el plazo prescriptivo de un año previsto en el art. 1968.2 del CC, y nunca el de 5 años resultante de la trasposición de la Directiva 2014/104, recogido ahora por el art. 74.1 de la LDC. Ello, puesto que, en virtud del art. 22 de esa Directiva, las normas nacionales de trasposición de sus disposiciones sustantivas no podrían ser aplicadas con efecto retroactivo; así lo vendrían reconociendo los Juzgados y Tribunales Mercantiles españoles. A ello, añade que, en todo caso, ese plazo de prescripción se iniciaría cuando la parte demandante hubiese conocido los presupuestos subjetivos, objetivos y causales precisos para el ejercicio de su acción, lo que en este caso habría ocurrido con la publicación de la resolución de la CNMC, ya en julio de 2015, cuando distintos medios de comunicación se habrían hecho eco de la nota de prensa emitida al efecto; además, diversas entidades, incluida la OCU, habrían publicitado la existencia de la resolución para que quien se considerase perjudicado pudiese ejercitar las acciones oportunas. Esta fijación del *dies a quo* para el plazo de prescripción en relación con la fecha de la publicación de la resolución sería mantenida tanto por los Juzgados y Tribunales Mercantiles españoles, como por el TJUE. Pues bien, efectivamente, tal como ha confirmado la STJUE de 22 de junio de 2022, asunto C-267/20, las disposiciones de la Directiva 2014/104 sobre prescripción de la acción de reclamación de daños, recogidas en su art. 10, son de carácter sustantivo. Eso conllevaría el sometimiento de las normas nacionales de trasposición a los límites del art. 22.1 de la misma Directiva. Así, señala tal STJUE: 46 *En este contexto, procede señalar que de*



la jurisprudencia del Tribunal de Justicia se desprende que, a diferencia de los plazos procesales, el plazo de prescripción, al conllevar la extinción de la acción judicial, se refiere al Derecho material, ya que afecta al ejercicio de un derecho subjetivo que la persona afectada ya no podrá invocar de manera efectiva ante un tribunal (véase, por analogía, la sentencia de 8 noviembre de 2012, *Evropaiki Dynamiki/Comisión*, C 469/11 P, EU:C:2012:705, apartado 52).⁴⁷ Por consiguiente, como ha señalado, en esencia, el Abogado General en los puntos 66 y 67 de sus conclusiones, procede considerar que el artículo 10 de la Directiva 2014/104 es una disposición sustantiva a efectos del artículo 22, apartado 1, de dicha Directiva (sic). Ahora bien, esto no implica que el nuevo plazo de prescripción de la acción de reclamación de daños, surgido de la trasposición de la Directiva, sea inaplicable al supuesto de ejercicio de acciones derivadas de infracciones del derecho de la competencia producidas y agotadas antes incluso de la publicación de la propia Directiva. Recordamos que en el caso de PSA, según la resolución de la CNMC de 23 de julio de 2015, la infracción cesó en julio de 2013. La misma STJUE de 22 de junio de 2022 ha señalado que, cuando el plazo de prescripción de la acción fijado por la normativa nacional anterior a la trasposición de la Directiva 2014/104, no se había agotado antes de la llegada de la fecha límite para dicha trasposición, que era el 27 de diciembre de 2016, resulta ya de aplicación el nuevo plazo. A tal efecto, recoge: *48 En segundo lugar, toda vez que consta en el caso de autos que la Directiva 2014/104 fue transpuesta al ordenamiento jurídico español cinco meses después de que expirara el plazo de transposición previsto en su artículo 21, ya que el Real Decreto-ley 9/2017, que transpone esta Directiva, entró en vigor el 27 de mayo de 2017, ha de verificarse, para determinar la aplicabilidad temporal del artículo 10 de dicha Directiva, si la situación de que se trata en el litigio principal se había consolidado antes de que expirara el plazo de transposición de la misma Directiva o si continuaba surtiendo sus efectos tras la expiración de ese plazo.*⁴⁹ A tal efecto, habida cuenta de las particularidades de las normas de la prescripción, de su naturaleza y de su mecanismo de funcionamiento, en particular en el contexto de una acción por daños ejercitada a raíz de una resolución firme por la que se declara la existencia de una infracción del Derecho de la Unión en materia de competencia, procede examinar si, en la fecha de expiración del plazo de transposición de la Directiva 2014/104, a saber, el 27 de diciembre de 2016, se había agotado el plazo de prescripción aplicable a la situación de que se trata en el litigio principal, lo que implica determinar el momento en el que comenzó a correr ese plazo de prescripción (sic). Por tanto, para ver qué plazo de prescripción es aplicable a la acción de daños ejercitada aquí, el general del art. 1968.2 del CC o el específico y más moderno del art. 74.1 de la LDC, habrá que entrar a determinar antes en qué momento se situó el *dies a quo* que implicaba el inicio de la prescripción; ello nos lleva a entrar en la segunda de las cuestiones que PSA plantea al oponer esta excepción. Nuevamente, acudiremos a la STJUE de 22 de junio de 2022, la cual fija una doctrina en esta materia, directamente relacionada con el asunto aquí en cuestión; no en vano, dicha STJUE responde a una serie de cuestiones prejudiciales planteadas en relación con las reclamaciones de daños derivadas del denominado "cártel del camión", en el que la infracción del derecho de la competencia finalizó en enero de 2011 y las acciones de daños también fueron ejercitadas después de la expiración del plazo de trasposición de la Directiva 2014/104. Como hemos apuntado ya, PSA sostiene que, en relación con el cártel del que ella formó parte (que se viene denominando "cártel del coche"), el plazo de prescripción de las acciones de daños comenzó con la publicación de notas de prensa sobre las sanciones impuestas por la CNMC, a partir de finales de julio de 2015. Por tanto, el plazo de prescripción aplicable sería el de un año del art. 1968.2 del CC, y se habría agotado ya cuando llegó el último día previsto para la trasposición de la Directiva 2014/104, el 27 de diciembre de 2016. Sin embargo, nosotros no podemos aceptar esa postura. En primer lugar, hemos de partir de lo fijado en la propia STJUE de 22 de junio de 2022, cuando dice: *50 Pues bien, por lo que se refiere al momento a partir del cual comenzó a correr dicho plazo de prescripción, procede recordar que, según la jurisprudencia del Tribunal de Justicia, ante la inexistencia de una normativa de la Unión en la materia aplicable ratione temporis, corresponde al ordenamiento jurídico interno de cada Estado miembro regular el modo de ejercicio del derecho a solicitar la reparación del daño resultante de una infracción de los artículos 101 TFUE y 102 TFUE, incluyendo las relativas a los plazos de prescripción, siempre que se respeten tanto el principio de equivalencia como el principio de efectividad, principio este último que exige que las normas aplicables a los recursos destinados a garantizar la salvaguardia de los derechos que el efecto directo del Derecho de la Unión confiere a los justiciables no hagan prácticamente imposible o excesivamente difícil el ejercicio de los derechos conferidos por el ordenamiento jurídico de la Unión (véase, en este sentido, la sentencia de 28 de marzo de 2019, *Cogeco Communications*, C 637/17, EU:C:2019:263, apartados 42 y 43) [...] 52 Es igualmente cierto que, cuando un órgano jurisdiccional nacional debe resolver un litigio entre particulares, incumbe a dicho órgano jurisdiccional, en su caso, interpretar las disposiciones nacionales de que se trate en ese litigio, en la medida de lo posible, a la luz del Derecho de la Unión y, más concretamente, de la letra y de la finalidad del artículo 101 TFUE, sin proceder, no obstante, a una interpretación contra legem de esas disposiciones nacionales (véase, en este sentido, la sentencia de 21 de enero de 2021, *Whiteland Import Export*, C 308/19, EU:C:2021:47, apartados 60 a 62).*⁵³ A este respecto, procede recordar que una norma nacional que fija la fecha a partir de la cual se inicia el plazo de prescripción, la duración y las condiciones de la suspensión o de la interrupción de este debe adaptarse a las particularidades del Derecho de la competencia y a los objetivos de la aplicación de las normas de este Derecho por las personas afectadas a fin de no socavar la plena efectividad de los artículos 101 TFUE y 102 TFUE



(véase, en este sentido, la sentencia de 28 de marzo de 2019, *Cogeco Communications*, C 637/17, EU:C:2019:263, apartado 47).⁵⁴ En efecto, el ejercicio de las acciones por daños por infracción del Derecho de la Unión en materia de competencia exige, en principio, que se realice un análisis fáctico y económico complejo (sentencia de 28 de marzo de 2019, *Cogeco Communications*, C 637/17, EU:C:2019:263, apartado 46).⁵⁵ También ha de tenerse en cuenta que los litigios relativos a infracciones del Derecho de la Unión en materia de competencia y del Derecho nacional en esa misma materia se caracterizan, en principio, por una asimetría de información en detrimento de la persona perjudicada por la infracción, como se recuerda en el considerando 47 de la Directiva 2014/104, lo que hace que sea para el perjudicado más difícil obtener la información imprescindible para ejercitar una acción por daños que para las autoridades de competencia recabar la información necesaria para ejercitar sus prerrogativas de aplicación del Derecho de la competencia.⁵⁶ En este contexto, procede considerar que, a diferencia de la norma aplicable a la Comisión, que figura en el artículo 25, apartado 2, del Reglamento n.º 1/2003, según la cual el plazo de prescripción para la imposición de sanciones comenzará a contar a partir del día en que se haya cometido la infracción o, respecto de las infracciones continuas o continuadas, a partir del día en que haya finalizado la infracción, los plazos de prescripción aplicables a las acciones por daños por infracciones del Derecho de la competencia de los Estados miembros y de la Unión no pueden empezar a correr antes de que haya cesado la infracción y de que la persona perjudicada tenga conocimiento o haya podido razonablemente tener conocimiento de la información indispensable para ejercitar su acción por daños.⁵⁷ En caso contrario resultaría prácticamente imposible o excesivamente difícil ejercitar el derecho a solicitar una indemnización (sic). Por tanto, para garantizar la salvaguardia de los derechos reconocidos a todos los ciudadanos por el Derecho de la Unión y para propiciar que su ejercicio no sea prácticamente imposible o excesivamente difícil, en materia de reclamación de daños derivados de infracciones del derecho de la competencia, habrá que tener en cuenta que el ejercicio de las correspondientes acciones requerirá de complejos estudios fácticos y económicos. A ello habrá que atender a la hora de determinar en qué momento podrían o habrían podido razonablemente los perjudicados tener un conocimiento de los datos indispensables para poder ejercitar sus acciones. Esos datos los clarifica la STJUE de 22 de junio de 2022 en este sentido: 60 *De ello se deduce que la existencia de una infracción del Derecho de la competencia, la existencia de un perjuicio, la relación de causalidad entre ese perjuicio y la infracción y la identidad del autor de ésta forman parte de los elementos indispensables de los que la persona perjudicada debe disponer para ejercitar una acción por daños* (sic). A tales datos añade otro en su apartado 70, en el que se refiere al conocimiento de la *duración exacta* (sic) de la infracción. En el caso del "cártel del camión", cuando fue dictada la resolución sancionadora de las infracciones del derecho de la competencia, que era la Decisión de la Comisión Europea de 19 de julio de 2016 (Asunto AT.39824 Camiones), se emitieron las correspondientes notas de prensa, de las que se hicieron eco los medios de comunicación. Lo mismo ha sucedido en este caso del "cártel del coche" con la resolución de la CNMC de 23 de julio de 2015, según resulta de la documentación acompañada a la contestación a la demanda de PSA (su documento n.º 2). Aunque lo cierto es que no todas las noticias aportadas por dicha demandada se refieren a lo que aquí interesa, pues parte de ellas versan sobre el que se denominó "cártel de los concesionarios", distinto del sancionado en esa resolución de 23 de julio de 2015. No obstante, la STJUE de 22 de junio de 2022 ha considerado que las publicaciones de notas de prensa en los medios de comunicación no pueden determinar en general el comienzo del plazo de prescripción para el ejercicio de las acciones de daños por los perjudicados. Señala dicha STJUE en relación con esta circunstancia: 67 *Como ha señalado el Abogado General, en esencia, en los puntos 125 a 127 de sus conclusiones, primero, los comunicados de prensa contienen, en principio, información menos detallada sobre las circunstancias del asunto de que se trate y sobre las razones por las que un comportamiento restrictivo de la competencia puede calificarse de infracción, que los resúmenes de las decisiones de la Comisión, publicados en el Diario Oficial de la Unión Europea, que, según el artículo 30 del Reglamento n.º 1/2003, deben mencionar los nombres de las partes y el contenido principal de la decisión en cuestión, incluidas las sanciones impuestas.*⁶⁸ Además, los comunicados de prensa no están destinados a producir efectos jurídicos frente a terceros, en particular las personas perjudicadas. Constituyen, en cambio, documentos breves destinados, en principio, a la prensa y a los medios de comunicación. Por lo tanto, no puede considerarse que exista, por parte de las personas perjudicadas por una infracción del Derecho de la competencia, un deber general de diligencia que los obligue a llevar un seguimiento de la publicación de tales comunicados de prensa (sic). De tal manera, podemos considerar que es doctrina del TJUE que las simples notas de prensa, relativas a las sanciones impuestas por infracciones del derecho de la competencia, no tienen la virtualidad suficiente como para determinar el inicio del plazo de prescripción para el ejercicio de acciones de reclamación por los daños derivados de dichas infracciones. Ello, por dos motivos fundamentales: primero, porque las notas de prensa y las consiguientes noticias no suelen contener todos los detalles que un perjudicado necesita conocer para ejercitar su acción y, segundo, porque, en cualquier caso, a ningún perjudicado le puede ser exigible un deber de diligencia que le obligue a llevar un seguimiento de las publicaciones de notas o comunicados de prensa. De hecho, como podemos observar en la resolución de la CNMC de 23 de julio de 2015, uno de sus contenidos esenciales, en relación con el posible ejercicio de acciones de daños por los perjudicados, es el de las fechas en que los sancionados



participaron en la infracción, fechas que son distintas para cada uno de esos más de 20 infractores (ver páginas 102 a 104 de dicha resolución). Es obvio que ni en la nota de prensa emitida en su día por la CNMC (documento nº 2 de la contestación), ni tampoco en las noticias que la siguieron (documento nº 3 de la contestación; considerando sólo las que realmente se refieren al "cártel del coche" y no las relativas al "cártel de los concesionarios"), constan la mayor parte de datos esenciales que cualquier perjudicado necesitaría conocer para ejercitar su acción. Se menciona la identidad de los sancionados y se ofrece un pequeño resumen de la conducta infractora, pero no se concretan las marcas que cada infractor comercializaba, no se refieren los datos temporales de participación de cada infractor, y no se dan detalles acerca de en qué consistieron en concreto las prácticas anticompetitivas, entre otros extremos. Así las cosas, la mencionada STJUE consideró que, en el caso del "cártel del camión", el plazo para la prescripción de las acciones de daños solamente podía entenderse iniciado a raíz de la publicación del resumen de la Decisión de la Comisión Europea en el Diario Oficial de la Unión Europea (DOUE), lo que tuvo lugar el 6 de abril de 2017 (ver apartados 71 y 72 de la STJUE). El problema, en el caso que aquí nos ocupa, es que, a diferencia de las Decisiones de la Comisión Europea, las resoluciones de la CNMC no son objeto de publicación en ningún diario oficial. Ciertamente, esas resoluciones se anuncian y se cuelgan en la propia página web de la CNMC (www.cnmc.es), pero si, tal como señala el TJUE, no se le puede exigir a los ciudadanos en general un deber de diligencia que implique un seguimiento de las notas y comunicados de prensa relativos a determinados hechos, mucho menos se les puede exigir que entren a diario en todas las páginas web de todos los entes y organismos públicos para hacer un seguimiento de las decisiones que adoptan o de los expedientes que están tramitando. Por otro lado, tampoco se puede pretender que los anuncios realizados en determinadas webs y en ciertos medios de comunicación por algunos despachos de abogados, o incluso por la propia OCU, puedan fijar el inicio de ningún plazo de prescripción. En primer lugar, porque, evidentemente, ninguno de tales anuncios fue insertado en un diario oficial, de tal modo que se asegurase que tuviese la necesaria difusión entre la ciudadanía en general. En segundo lugar, porque no consta que ninguno de tales anuncios fuese acompañado de la información objetiva esencial (en el sentido exigido por el TJUE), que cualquier posible perjudicado medio necesitaría para plantearse la posibilidad real de ejercitar una acción de daños. En tercer lugar, porque tales anuncios no dejan de ser una suerte de comunicaciones interesadas, en el sentido de que quien los hace lo que pretende es captar la atención de personas que, de algún modo, puedan después aportarle beneficios, bien por contratar sus servicios (a cambio de la correspondiente retribución), bien por contribuir a su mayor presencia o relevancia en la sociedad (a cambio de afiliaciones o contribuciones). Y, como comunicaciones interesadas, ni van acompañadas de todos los datos esenciales referidos, ni tampoco los datos ofrecidos son totalmente objetivos; más bien se anuncia una facilidad en el acceso a una compensación que no se corresponde con las dificultades reales con que se encuentran este tipo de reclamaciones. Además, también es preciso tener en cuenta que cualquiera de los anuncios, noticias y publicaciones referidos, a que apela PSA en su escrito de contestación a la demanda y otros que nos resultan conocidos, fueron realizados cuando la resolución de la CNMC de 23 de julio de 2015 ni siquiera era firme. En este sentido, hay que recordar que la mayor parte de los infractores sancionados presentaron recursos ante la Sala de lo Contencioso Administrativo de la Audiencia Nacional y, posteriormente, recurrieron en casación las Sentencias dictadas por dicha Sala ante el Tribunal Supremo. Las STS, Sala 3ª, resolviendo esos recursos de casación, se fueron dictando a lo largo del año 2021, e incluso hay algún recurso aún no resuelto en el fondo; en concreto, el recurso de casación de PSA fue desestimado por la STS nº 531/2021. Con esto, semeja también excesivo exigir a los ciudadanos en general no sólo la obligación de estar al tanto de la difusión de los datos objetivos necesarios para el posible ejercicio de una acción de daños, aun a falta de publicaciones en diarios oficiales, sino exigirselo incluso aunque la resolución de la que esos datos podían resultar no es firme y podría estar sujeta a la posibilidad de ser anulada, en todo o en parte, o modificada en sus contenidos esenciales, por una Sentencia. Por todo lo anterior, y en definitiva, asumir que cualquiera de los hitos a que nos hemos referido (publicaciones en la web de la CNMC, noticias de prensa, anuncios de la OCU, publicidad de despachos de abogados), pudiese implicar el *dies a quo* o día inicial para el cómputo del plazo de prescripción de la acción de daños, supondría hacer prácticamente imposible o excesivamente difícil el ejercicio de esa acción para cualquier ciudadano medio; lo que, a su vez, supondría impedir en la práctica el ejercicio de un derecho reconocido en el Derecho de la Unión, como es el de obtener una indemnización por los daños derivados de una infracción del derecho de la competencia. No obstante, es preciso admitir que hay otro principio de general aplicación, tanto en el Derecho español como en el europeo, como es el de seguridad jurídica, lo que hace necesario establecer cuál sería el hecho o circunstancia que determinaría el inicio del cómputo del plazo de prescripción de la acción de daños que pueden ejercitar los que se consideren perjudicados por los hechos sancionados por la CNMC. Se trata de un hito que no es fácil de fijar, puesto que, al igual que las resoluciones de la CNMC, las Sentencias que resuelven los recursos intentados contra la misma tampoco son objeto de publicación en diarios oficiales; sin perjuicio de su incorporación a bases de datos de acceso general (como la dependiente del CENDOJ), o del eco que de tales Sentencias puedan hacerse algunos medios de comunicación. Por ello, consideramos, al igual que se ha determinado en relación con el ejercicio y reconocimiento de otros derechos (por ejemplo, respecto a los relacionados con los efectos



de la nulidad o anulación de condiciones generales de la contratación cuando afectan a consumidores), que el momento a tener en cuenta podría ser el de la firmeza de la sanción impuesta por la CNMC para todos los infractores, lo que vendrá determinado por el dictado de la última STS que resuelva un recurso de casación sobre la materia, o por la firmeza de la última Sentencia de la Audiencia Nacional que resuelva un recurso contencioso-administrativo contra la resolución de la CNMC, y que no sea recurrida en casación, si es esto lo que ocurre en último lugar. Otra opción, por la que no nos inclinamos (porque, en teoría, hasta la última Sentencia se podría llegar a declarar que las prácticas sancionadas no eran realmente contrarias al derecho de la competencia), pero que también podríamos considerar bastante razonable, sería la de anudar el comienzo del plazo de prescripción de la acción de daños a la firmeza de la Sentencia que confirme la sanción en relación con cada uno de los infractores. En el caso de PSA, ello se habría producido con la STS nº 531/2021, dictada el 20 de abril de 2021. Por lo tanto, tal como ya hemos adelantado de alguna manera, la circunstancia decisiva a estos efectos aún no se ha dado, una vez que no todos los recursos han sido resueltos, por lo que no habría comenzado siquiera el plazo de prescripción de la acción de daños. Y, en el caso de que pudiésemos admitir que ese plazo se iniciase con la STS nº 531/2021, ello habría tenido lugar a partir del 20 de abril de 2021. De cualquier modo, se trataría de un plazo de prescripción no agotado antes de la expiración del límite temporal para la trasposición de la Directiva 2014/104, el 27 de diciembre de 2016, con lo que, de acuerdo con la doctrina de la STJUE de 22 de junio de 2022, asunto C-267/20, resulta aplicable el plazo de prescripción fijado en la norma de trasposición, es decir, el de 5 años previsto por el art. 74.1 de la LDC. En conclusión, no hemos de estar en este litigio al plazo de prescripción de un año del art. 1968.2 del CC, sino al de 5 años del art. 74.1 de la LDC; y, en cualquier caso, al no poder entender iniciado aún ese plazo de prescripción o, todo lo más, iniciado el mismo el 20 de abril de 2021 como muy pronto, la acción aquí ejercitada no puede ser considerada prescrita.

CUARTO.- CONSTATACIÓN DEL DAÑO Resuelto lo precedente, toca ahora determinar si la conducta anticompetitiva por la que fue sancionada en su día PSA generó daños (por soportar sobrecostes), a los compradores finales de vehículos de las marcas que esta entidad y sus antecesoras comercializaban y, de ser ese el caso, a cuánto ascendieron esos daños en términos económicos en el caso de la demandante. Como punto de partida tomaremos la doctrina fijada en su día por la STJUE de 14 de diciembre de 2000, asunto C-344/98, anterior en el tiempo a la Directiva 2014/104 y a sus normas de trasposición al ordenamiento jurídico español, con lo que no hay duda de que puede ser tenida en cuenta en el caso que nos ocupa, independientemente de que la infracción del derecho de la competencia de que aquí se trata haya ocurrido antes o después de la existencia y vigencia de aquella legislación (Directiva y normas de trasposición). Tal STJUE recuerda que las normas contenidas en los Tratados Comunitarios en materia de juego de la competencia en el mercado (hoy en día arts. 101 y 102 del Tratado de Funcionamiento de la Unión Europea, TFUE), *producen efectos directos en las relaciones entre particulares y crean directamente derechos en favor de los justiciables que los órganos jurisdiccionales nacionales deben tutelar (sic)*, y que todas las autoridades de los Estados miembros, incluidos los órganos jurisdiccionales, han de *adoptar todas las medidas generales o particulares apropiadas para asegurar el cumplimiento de las obligaciones que se derivan del Derecho comunitario y de abstenerse de las que puedan poner en peligro la realización de los objetivos del Tratado (sic)*. A consecuencia de ello, cuando la Comisión Europea haya adoptado alguna Decisión en materia de defensa de la competencia, los órganos jurisdiccionales nacionales están vinculados por los hechos en ella descritos; en concreto, señala la STJUE: *cuando los órganos jurisdiccionales nacionales se pronuncian sobre acuerdos o prácticas que ya han sido objeto de una Decisión de la Comisión, no pueden dictar resoluciones que sean incompatibles con dicha Decisión [...] (sic)*. Como de la garantía y protección de derechos reconocidos en los Tratados Comunitarios se trata, el mismo efecto ha de ser predicado de las resoluciones que, sobre la defensa de la competencia en el mercado, hayan adoptado los organismos internos de los Estados, pues de lo contrario tales derechos podrían resultar burlados. Esto mismo lo reconoce actualmente el art. 75.1 de la LDC el cual señala que la constatación de una infracción del derecho de la competencia por *una autoridad de la competencia española o de un órgano jurisdiccional español se considerará irrefutable a los efectos de una acción por daños ejercitada ante un órgano jurisdiccional español (sic)*. No obstante, ninguna dificultad debe resultar en este proceso acerca de esa cuestión, una vez que la propia demandada admite en su escrito de contestación a la demanda (página 2, último párrafo), que los "pronunciamientos fácticos" de la resolución de la CNMC son inamovibles y se ha de partir de ellos en todo caso en este litigio. Pues bien, admitiendo, como señala PSA, que la resolución de la CNMC sanciona una infracción por objeto, que las conductas infractoras consistieron en intercambios de información, que esos intercambios se referían al mercado mayorista, y que la información intercambiada no se refería directamente a precios de venta, también es cierto que en la misma se señala que esa infracción tuvo influencia en el precio de venta de automóviles a los compradores finales, al contrario de lo que PSA sostiene. Así, dice la CNMC en la página 25 de su resolución que entre los partícipes en el cártel se produjeron intercambios de información comercialmente sensible, entre otros extremos, sobre *la remuneración y márgenes comerciales a sus Redes de concesionarios con efecto en la fijación de los precios de venta de los automóviles (sic)*. Además, en la página 27 insiste



la CNMC en que la información confidencial intercambiada por los infractores comprendía gran cantidad de datos, entre los que destaca los relativos a *los márgenes comerciales y política de remuneración ofrecida por las marcas a sus Redes de concesionarios, con influencia en el precio final de venta fijado por éstos; ello incluía, el peso, en términos porcentuales, asignado a retribución fija y variable a los concesionarios, conceptos incluidos en cada una de las tipologías de retribución, sistema de bonus, financiación de campañas, sistemas de verificación de objetivos y financiación de los vehículos adquiridos por los concesionarios* (sic). Es decir, confirma la CNMC que parte de los datos confidenciales intercambiados influyó en la fijación del precio final de venta de los vehículos por parte de los concesionarios, que son quienes los introducen en el mercado minorista. Pero, es más, la STS nº 531/2021, que desestimó definitivamente el recurso intentado por PSA contra la resolución de la CNMC (al igual que las SSTS que resolvieron los recursos de otros fabricantes sancionados), confirmó que las prácticas anticompetitivas sancionadas afectaron a los precios de venta de automóviles a los compradores finales. En este sentido expone, en su Fundamento de Derecho Cuarto (página 24): *Vemos así que gran parte de la información compartida entre las empresas del automóvil se refiere a la remuneración y márgenes comerciales de las redes de concesionarios que incorpora datos relativos a elementos y variables de los precios con influencia en el precio final de venta. No debe olvidarse que la información no pública referida a los márgenes comerciales con los que se opera sirve para conformar el precio final. Así, el incentivo ligado a la retribución variable (cumplimiento de objetivos, rappel de regularidad etc...) integra el precio y se presenta como el elemento competitivo principal entre los concesionarios de automóviles. De modo que el intercambio de información sobre dichos márgenes permite conocer a las empresas el precio final que se puede fijar y los márgenes de maniobra existentes, disminuyendo la competencia en el mercado* (sic). Como culmen, la misma STS nº 531/2021, hace suya y reafirma la doctrina emanada de anteriores pronunciamientos de la CNMC, también en su Fundamento de Derecho Cuarto (páginas 20 y 21), en el siguiente sentido: *Es un acuerdo entre competidores, que por la propia lógica de su carácter fraudulento para otros competidores, los consumidores y para el interés general, se hace con ocultación y que tiene por finalidad afectar al mercado de cualquiera de las formas posibles, pero siempre buscando el beneficio de los cartelistas y en detrimento del interés general* (sic). Es decir, cualquier influencia de la infracción en el mercado de automóviles tuvo que serlo en beneficio de los infractores y en perjuicio de los intereses de los que acudían a ese mercado, esto es, los compradores. A todo lo anterior se une otro hecho especialmente relevante, constatado por la CNMC, y es que los infractores que participaron en el cártel sancionado copaban prácticamente el 100% del mercado de automóviles en España (página 24 de la resolución). De esta manera, es impensable que otros fabricantes de automóviles no implicados en el cártel pudiesen tener influencia suficiente en ese mercado, como para impedir la repercusión de las prácticas infractoras en los precios finales de venta. Con todo ello, podemos deducir dos hechos irrefutables que resultan de la resolución de la CNMC y de las SSTS que la confirman: a) las conductas infractoras de la competencia en que PSA tomó parte influyeron en el precio final de venta de automóviles; y b) esa influencia benefició a los infractores, entre ellos PSA, y perjudicó a los compradores de automóviles, perjuicio que, en estas circunstancias, se tuvo que traducir necesariamente en el pago de un precio superior al que correspondería en caso de no existir la infracción. Vinculados como estamos a estos hechos, no podemos considerar siquiera las pruebas en que la demandada trata de sostener la inexistencia del daño. Por tanto, sin ni siquiera acudir a la presunción *iuris tantum* de la existencia del daño que admite la Audiencia Provincial de Pontevedra (su Sentencia nº 108/2020 ya mencionada, entre otras muchas), y que también podría resultar de reconocidos estudios sobre cárteles (entre los que destacamos el reconocido por la Comisión Europea, Quantifying antitrust damages de 2009, comúnmente denominado "Informe Oxera", que confirma que en el 93% de los casos los cárteles aplican sobrepuestos), podemos afirmar que en este caso queda suficientemente acreditada la producción de daños a los compradores finales de automóviles; daños traducidos, necesariamente, en el pago de un sobrecoste a la hora de realizar la compra. Esta conclusión se alcanza sin necesidad de entrar siquiera a analizar en profundidad las pruebas al efecto aportadas por la parte demandante, especialmente su informe pericial. No obstante, podemos destacar una conclusión de dicho informe que, por semejar basada en datos objetivos (se aportan enlaces a las fuentes consultadas en sus páginas finales), ofrecen la imagen de un escenario en el que, efectivamente, durante los años que duró el cártel sancionado los compradores finales de automóviles hubieron de asumir sobrecostes. Así, según los datos de matriculaciones de vehículos y de precios de vehículos obtenidos de la Oficina de Estadística de la Unión Europea (Eurostat) que el perito recoge, durante el periodo de cártel en España bajaron considerablemente las ventas de vehículos (bajadas que llegaron a rebasar el 50%), sin embargo, los precios, en contra de la lógica de la situación de mercado y en contra de lo que ocurría en otros países europeos, tuvieron una variación mínima e incluso llegaron a experimentar una subida media si se considera todo el periodo. Destaca el perito que se trata de una situación muy similar a la de Italia, donde también fueron sancionados los fabricantes de automóviles por prácticas anticompetitivas, por parte de la Autorità Garante della Concorrenza e del Mercato (la autoridad italiana de la competencia). La situación parece distinta en otros países europeos, donde las caídas en las ventas de vehículos durante la crisis posterior a 2008 fueron acompañadas de importantes bajadas en los precios finales de venta. De este diverso comportamiento de los precios en situaciones similares se deduce



que el hecho de que en España no bajasen los precios, como sí sucedió en otros países, se debió a la existencia del cártel sancionado por la CNMC.

QUINTO.- DETERMINACIÓN DE LA COMPENSACIÓN Constatada la producción de daños derivados de las prácticas infractoras del derecho de la competencia, la cuestión más compleja con la que se enfrenta la parte que reclama (y, por supuesto, el propio juzgador), es la de la cuantificación de dichos daños. Para ello, atendiendo al criterio recogido en la STS nº 651/2013 (dictada en relación con el denominado "cártel del azúcar"), será precisa la representación de un escenario hipotético en el que se expongan los precios de compra que habrían tenido los productos o servicios afectados, aquí los automóviles, de no haber existido el cártel. Como es prácticamente imposible llegar de manera exacta a la determinación de la situación que se habría dado sin la infracción del derecho de la competencia, basta que ese escenario hipotético que se representa sea razonable. A esos efectos ha aportado la parte demandante un dictamen pericial elaborado por un economista. La demandada niega la corrección del contenido de ese informe, por lo que tendremos que analizar si los métodos seguidos y las conclusiones alcanzadas pueden ser considerados lo suficientemente razonables como para reconocer las cantidades mencionadas en el mismo; y adelantamos que no podemos compartir esas conclusiones en su totalidad. A la hora de estimar el sobrecoste en que se habría traducido el daño resultante de las prácticas infractoras del derecho de la competencia, acude el perito como modelo preferencial al llamado método de la "diferencia en la diferencia", de cuya aplicación deduce que ese sobrecoste habría ascendido al 11,92% en relación con el precio total abonado por la compra de automóviles durante el periodo de cártel. Sin embargo, compartiendo las críticas realizadas por PSA y sus peritos, no podemos aceptar esta conclusión, por varios motivos. El primero viene determinado por la dificultad en la comprensión del método, pues el perito ha aportado unas explicaciones y unas descripciones no aptas para ser asimiladas por quien no sea experto en el análisis de modelos econométricos, algo que va en contra de lo que es exigible a un informe pericial, cuya finalidad es ilustrar al juzgador sobre materias acerca de las cuales no posee conocimientos suficientes. En segundo lugar, no se ofrece, en relación con este método, una exposición de los datos objetivos empleados (datos de ventas de automóviles manejados, datos de los impuestos o de las ayudas públicas que se señala que se han tenido en cuenta, datos de la variación de las ventas de vehículos que también se señala que se han tenido en cuenta, datos temporales), como tampoco una descripción de su influencia en los resultados obtenidos. Tercero, el perito señala que tiene en cuenta unas variables que podrían influir en el precio de venta final de automóviles como los impuestos y las ayudas públicas a la compra, pero no explica por qué emplea éstas en concreto y desecha otras que ni siquiera menciona; ello es importante puesto que, en función de la variable utilizada, el resultado de la fórmula puede cambiar bastante. A modo de ejemplo, no tiene en cuenta el perito, o no lo expone, la relevancia que podrían tener a lo largo del tiempo de duración del cártel circunstancias como la inflación en España, la variación en el precio de las materias primas para la fabricación de coches, o las mejoras tecnológicas introducidas por los fabricantes. Y, en último lugar, tampoco se motiva suficientemente en la pericial qué valor o importancia se le otorgaría a cada una de las variables utilizadas, lo que es especialmente relevante, ya que el peso que cada una tenga en la fórmula también es determinante del resultado. Como segundo método, a modo de refuerzo, acude el perito a uno de comparación diacrónico temporal y, dentro del mismo, emplea dos modelos, el denominado "ARIMA" y otro denominado "ARIMAX". Mediante el primero deduce el porcentaje de exceso en que habrían caído las ventas de automóviles durante el periodo de cártel, comparando esas ventas con las del año 2005, e incluso del año 2004 (variarían entre un 21,1% y un 23,6%), y relaciona directamente ese exceso de caídas en las ventas con las prácticas infractoras. Sin embargo, no se recoge la fórmula de la que derivan esos números; es decir, se presenta el resultado, pero no las operaciones de las que deriva; y tampoco se exponen, por ejemplo, las circunstancias que se han tenido en cuenta a la hora de examinar esa reducción de las ventas. Después, resulta que el modelo "ARIMAX", con el que se calculan los sobrepuestos, además de adolecer del mismo defecto de presentar resultados, pero no las operaciones que los arrojan, parte de los datos del modelo "ARIMA", con lo que al final las carencias y defectos de ambos modelos vienen a ser las mismas. Un último método empleado como refuerzo es el comparativo geográfico, en el que el perito presenta de manera paralela la evolución de los precios de los automóviles durante el periodo de cártel en España y en Irlanda, que es el mercado usado como contrafactual. Es el método que se nos antoja más fiable por ser el mejor explicado, aunque brevemente, y por estar basado en datos objetivos obtenidos de Eurostat. No obstante, tampoco podríamos admitir la totalidad de sus conclusiones puesto que no se ofrece una explicación suficiente de los motivos por los que el perito tiene en cuenta el caso de Irlanda y no el de otros países que podrían resultar más similares a España en cuanto a mercado automovilístico (podría ser una elección *ad hoc*); y tampoco se expone por qué no se valoran posibles diferencias entre los mercados español e irlandés que podrían influir en los números obtenidos (impacto de la crisis económicas de la época, características propias de la economía de cada uno, preferencias de la población a la hora de comprar coches). Por su parte, la entidad demandada ha presentado un informe pericial, elaborado por la entidad KPMG y firmado por cinco economistas. Es un informe extenso (118 páginas) con multitud de definiciones, gráficos y figuras explicativas, lo que le aporta una apariencia de



solvencia que no consideramos que tenga realmente. Ello se debe, fundamentalmente, a que todo él gira en torno a que las conductas colusorias por las que PSA fue sancionada no fueron susceptibles de generar daño alguno, cuando, como ya señalamos en el Fundamento anterior, tanto la CNMC como el TS han confirmado que alguna de esas conductas causó daños por su influencia en la fijación de los precios finales de venta de automóviles. Sólo por este motivo podemos descartar las conclusiones de esta pericial que, en lugar de intentar explicar por qué el daño ocasionado sería cuantitativamente inferior al denunciado por la demandante, que era lo procedente, se dedica a negar su existencia, en contra de los pronunciamientos irrefutables acerca de esa cuestión y sin aportar ningún hecho novedoso que pudiese justificarlo. No obstante, aún dedicaremos unas líneas a exponer por qué, de todos modos, no podríamos compartir las conclusiones de este dictamen. No obstante, comenzaremos señalando que sí compartimos, aunque no exactamente en idénticos términos (como se puede deducir de lo que antes hemos señalado), las críticas que estos peritos realizan a la pericial de la demandante (parte II del informe, páginas 51 y siguientes). Lo que no resulta razonablemente asumible son las estimaciones recogidas por estos peritos en la parte III de su informe, que les llevan a la conclusión de que las prácticas colusorias en que PSA tomó parte no dieron lugar a sobrecostes para los adquirentes de los vehículos que fabricaba. En la parte I del informe se admite que influyó decisivamente en el precio de los vehículos la crisis económica (2007-2008 en adelante), con la reducción del PIB y el incremento de la tasa de paro, lo que dio lugar a una reducción de las ventas superior al 50%. A nadie se le escapa que, en una situación así, de economía contraída, con una ciudadanía con menor poder adquisitivo y unos fabricantes de automóviles que ven minorar sus ventas, la consecuencia más razonable sería la reducción de los precios de esos productos. La lógica dicta que, en una situación de mercado adecuadamente competitivo, los fabricantes de automóviles, para lograr captar el decreciente número de potenciales clientes con poder adquisitivo y voluntad para adquirir vehículos, tenderán a ajustar sus precios; así es como se consigue ganar cuota de mercado o, al menos, como se consigue perder menos clientes que los competidores. Sin embargo, tal como resulta del punto 6 de este informe (páginas 66 a 71), el promedio del precio de los coches en España durante ese periodo no bajó, sino que incluso llegó a incrementarse, aunque mínimamente (ver conclusiones en la página 71). A pesar de ello, los peritos no ofrecen explicación alguna al respecto, dando por bueno este dato comparado con las subidas en el precio de los automóviles que hubo antes de 2006 y después de 2013 (cuando no había cártel). Al efecto, hemos de recordar que un sobrecoste no tiene que venir dado, necesariamente, por el incremento del precio final de venta a los compradores, sino que también puede obedecer al mantenimiento o reducción mínima de ese precio cuando en un mercado libre de infracción la reducción hubiese sido muy superior. Es decir, no explican convenientemente los peritos (de hecho, no ofrecen la más mínima explicación), por qué el precio promedio de los coches incluso subió durante el periodo de cártel, a pesar de que éste coincidió con unos años en que la economía de las familias estaba en situación catastrófica (paro, reducción de salarios, problemas para afrontar el pago de la vivienda), y las ventas de esos productos se redujeron drásticamente. Y no es válida la comparación simple y sin mayores explicaciones, con los datos de precios de los años 2014 en adelante, que coincidieron, precisamente, con la recuperación económica. En segundo lugar, en el punto 7 de su informe, los peritos acuden a un método diacrónico temporal para determinar si hubo o no sobrecostes en las ventas a los clientes finales de los vehículos fabricados por PSA. Se usan para ello datos correspondientes al periodo de cártel y datos de los años posteriores a su desaparición o cese de las prácticas colusorias. Dados los términos empleados y las complejas fórmulas y figuras (supuestamente) explicativas utilizadas, no se alcanza a comprender adecuadamente el fundamento de las conclusiones alcanzadas; sería preciso ser un especialista en la materia para poder entenderlo, lo cual pone de manifiesto las deficiencias del informe, cuyo fin ha de ser ilustrar y no generar más confusión (algo similar a lo que ocurre con el de la demandante). No obstante, lo que sí alcanzamos a desentrañar es que, nuevamente, se echa de menos una explicación razonable sobre la no afectación de los precios por la crisis de 2007-2008 en adelante, pues en lo esencial el informe lo que hace es concluir que los precios de los turismos durante el periodo de cártel no fueron superiores a los precios posteriores. Se ha ignorado nuevamente en el informe el hecho de que, por las circunstancias económicas concurrentes, bien podría haber ocurrido que el mero mantenimiento de los precios medios durante el periodo de cártel, coincidiendo con importantes caídas de las ventas y con la reducción de las posibilidades económicas de los posibles compradores, suponga ya en sí la existencia de un sobrecoste (porque en un mercado competitivo los precios bajarían, como ya hemos señalado). Finalmente, resulta significativo que los peritos hayan acudido solamente al método diacrónico temporal a la hora de calcular posibles sobrecostes, y que no hayan tenido en cuenta otros igual de válidos como el comparativo geográfico o el comparativo con otro mercado de producto, sin mayores detalles. Especialmente, el método comparativo geográfico, bien utilizado, debería habernos arrojado datos interesantes, ello teniendo en cuenta que hay circunstancias muy relevantes a considerar, tales como: los mismos modelos de coches fabricados por los implicados en el cártel se venden en otros países de nuestro entorno, muchos de esos países presentan mercados del automóvil *a priori* muy similares al español (Portugal, Italia, Francia...), en esos países no consta la existencia de cárteles similares (salvo Italia), por lo que sus mercados eran suficientemente competitivos, y esos países se vieron afectados por la crisis económica en términos similares a España. Una vez que



PSA pertenece a un grupo multinacional, bien podría haber recogido datos de ventas en otros países de la Unión Europea comparables a España, y ello nos hubiera permitido ver cómo evolucionaron los precios en unos y otros lugares durante el periodo 2006-2013. Al menos, el perito de la demandante ha intentado una comparación con el mercado de vehículos de Irlanda. Resulta, por tanto, más clarificador este informe pericial por lo que omite que por lo que recoge y analiza. De tal modo, nos encontramos aquí con un caso en el que la existencia del daño ocasionado por las prácticas infractoras de la competencia está acreditada, pero en el que, a la vista de las pruebas que las partes han podido aportar, no resulta posible su cuantificación. En este contexto resulta aplicable el criterio de estimación judicial del daño, tal como ha admitido la STJUE de 22 de junio de 2022, al considerar de carácter procesal el contenido del art. 17.1 de la Directiva 2014/104 y, por tanto, el de las normas nacionales que lo traspusieron (en España el art. 76.2 de la LDC), tal y como ya hemos señalado ya en el Fundamento Jurídico Segundo. Recordemos que decía esa STJUE que *el art. 17.1 de la Directiva 2014/104 constituye una disposición procesal a efectos del artículo 22, apartado 2, de la citada Directiva y de que en su ámbito de aplicación temporal está comprendida una acción por daños que, aunque se derive de una infracción del Derecho de la competencia que finalizó antes de la entrada en vigor de dicha Directiva, fue ejercitada después del 26 de diciembre de 2014 y después de la entrada en vigor de las disposiciones que transponen tal Directiva al Derecho nacional* (sic). Esta misma posibilidad ya había sido contemplada además, con anterioridad, por la Audiencia Provincial de Pontevedra, en Sentencias como la nº 108/2020 (a la que han seguido otras muchas en el mismo sentido), donde dice: *Si la demandante no atiende suficientemente la carga de probar el perjuicio, resulta legítimo en infracciones de esta clase, caracterizadas por la enorme dificultad probatoria y por la extrema onerosidad de acceso a las fuentes de prueba, que el tribunal identifique un método de valoración razonable, según resulta criterio jurisprudencial consolidado* (sic). Pues bien, en este sentido, hemos de estimar un perjuicio razonable equivalente al **10%** del precio total de adquisición de los automóviles. Se trata de una cifra o porcentaje que, por un lado, semeja adaptada a las circunstancias del caso, especialmente en lo que se refiere al ámbito temporal del cártel en el que participó la demandada (siete años), y a que los datos objetivos aportados por la actora (tomados de Eurostat), apuntan a una desviación del precio final de los automóviles en torno a ese porcentaje, si se compara el mercado cartelizado español con el no cartelizado de otros países europeos. Por otro lado, también concuerda este porcentaje con lo que los más destacados estudios sobre cárteles, como el "informe Oxera", han venido considerado como sobreprecio medio resultante (de hecho, el propio "informe Oxera" apunta a una variación positiva de los precios de ese 10%). Además, se ha de tener en cuenta la extrema dificultad que puede tener un consumidor como la demandante para lograr aportar una mejor prueba que pueda aclarar en mayor medida el perjuicio real que pudo sufrir; acceder a más datos sobre el mercado y a informes técnicos más completos y mejor respaldados podría suponer un gasto superior a la indemnización esperada, lo que haría prácticamente imposible o excesivamente difícil el ejercicio del derecho al resarcimiento. De tal modo, no le era exigible un mayor esfuerzo probatorio cuya desatención pudiese motivar una estimación inferior del daño. Por lo tanto, la compensación por el coche de la actora ha de ascender a **1.284,57 euros** reclamados, que suponen el 10% de los 12.845,71 euros que constituyeron el precio de compra real. Se tiene en cuenta incluso lo abonado en concepto de impuestos aplicables al precio, puesto que, al fijarse los mismos en un porcentaje, el sobrecoste ha determinado también el pago de una cantidad superior por ese concepto (que, además, un consumidor no puede repercutir). No podemos considerar en ningún caso que haya podido haber una minoración del daño derivada de la posterior reventa del automóvil ya usado, por la demandante. Para poder tener en cuenta esa posible reducción del daño sufrido sería preciso que la entidad demandada hubiese acreditado que el sobrecoste experimentado en la compra del vehículo fue derivado, al menos en parte, aguas abajo a cualquier adquirente posterior (que es lo que se viene conociendo como *pass-on*), cosa que no ha hecho de modo alguno. En primer lugar, porque no se puede alegar la transmisión de un sobrecoste aguas abajo cuando se niega con carácter absoluto la existencia de ese sobrecoste, como hace aquí la demandada; es decir, no se puede sostener la repercusión a los adquirentes posteriores de un sobrecoste que, según las mismas alegaciones de la parte que sostiene tal eventualidad, no ha existido nunca. Y, en segundo lugar, porque la sencilla fórmula pretendida por la demandada, en la que el porcentaje del sobrecoste se calcula atendiendo al precio total de adquisición menos el precio de reventa, está totalmente errada. Lo relevante no es cuánto pudo obtener el perjudicado por la reventa de su coche, sino si esa reventa lo fue por un precio superior al que correspondería si no hubiese habido sobrecoste en la adquisición originaria. Es tan simple como lo siguiente: si el precio de reventa, fijado en función del estado de conservación del vehículo, los kilómetros que tiene y otras circunstancias, es el mismo que se hubiese fijado aunque no hubiese existido el cártel aquí en cuestión, no habrá habido *pass-on*; ello sólo habrá existido si ese precio de reventa fue superior debido a la existencia del cártel. En cualquier caso, era algo que tendría que haber acreditado la demandada.

SEXTO.- Respecto a los intereses reclamados en la demanda, habrá que estar a lo dispuesto por los arts. 1101 y 1108 del CC, conforme a los cuales habrá de abonar el interés legal de la cantidad adeudada, en concepto de daños y perjuicios, el que haya faltado al cumplimiento de sus obligaciones. En un caso de responsabilidad



extracontractual por daños regido por el art. 1902 CC, para lograr la plena reparación del perjudicado, ese interés habrá de ser computado desde el momento de la producción del daño, traducido aquí en el de la compra del vehículo. Coincide esta solución, además, con la que propone la misma Directiva 2014/104; aun cuando no sea directamente aplicable al caso, debemos recordar su considerando nº 12 cuando señala que *cualquier persona que haya sufrido un perjuicio ocasionado por tal infracción puede solicitar resarcimiento por el daño emergente (damnum emergens), el lucro cesante (pérdida de beneficios o lucrum cessans), más los intereses, con independencia de si en las normas nacionales estas categorías se definen por separado o conjuntamente. El pago de intereses es un elemento esencial del resarcimiento para reparar los daños y perjuicios sufridos teniendo en cuenta el transcurso del tiempo, y debe exigirse desde el momento en que ocurrió el daño hasta aquel en que se abone la indemnización [...] (sic)*. Con ello, el interés legal aplicable empezará a devengarse desde el 16 de abril de 2008, fecha de adquisición según la factura aportada (documento nº 2 de la demanda). Independientemente del momento en que se hubiese completado el pago del precio, el daño debemos entenderlo generado cuando quedó fijado el importe sobre el que se iba a determinar el gasto en que había de incurrir la demandante para llevar a efecto la adquisición de su vehículo. Evidentemente, carece del más mínimo fundamento legal y jurisprudencial la propuesta de PSA de atender en este caso, en lugar de al interés legal, a la evolución del IPC durante los años transcurridos desde la adquisición del vehículo.

SÉPTIMO.- Conforme al art. 394.2 de la LEC, en los procesos declarativos, *si fuere parcial la estimación o desestimación de las pretensiones, cada parte abonará las costas causadas a su instancia y las comunes por mitad, a no ser que hubiere méritos para imponerlas a una de ellas por haber litigado con temeridad (sic)*. En este litigio la estimación de las pretensiones ejercitadas en la demanda es parcial, sin que se hayan detectado circunstancias suficientes que indiquen temeridad en la conducta procesal de ninguna de las partes, por lo que no procede efectuar pronunciamiento alguno sobre las costas. Vistos los artículos citados y demás de pertinente aplicación.

FALLO

Se ESTIMA PARCIALMENTE la demanda interpuesta por D^a. Julieta, contra PSAG Automóviles Comercial España, S.A., y se CONDENA a la demandada a abonar a la demandante en concepto de indemnización por daños la cantidad total de **1.284,57 EUROS**, junto con el interés legal computado desde el 16 de abril de 2008. Sin expreso pronunciamiento sobre las costas del proceso. Esta Sentencia no es firme y contra la misma cabe interponer recurso de apelación en el plazo de **20 DÍAS**, por escrito y expresando los motivos por los que se recurre, ante la Ilma. Audiencia Provincial de Pontevedra. De acuerdo con la Disposición Adicional 15^a de la Ley Orgánica del Poder Judicial, las partes, para poder presentar el recurso tendrán que consignar la cantidad de **50 EUROS** en la cuenta de este Juzgado, abierta en el Banco Santander. Están exentos de esta obligación los titulares del derecho a la justicia gratuita. Notifíquese esta Sentencia a las partes, llévese al Libro de su clase y déjese testimonio suficiente en los autos.

Así por esta mi Sentencia la pronuncio, mando y firmo.